



Velkommen til VELTEK NYT!

Har du en god idé eller en spændende historie, du har lyst til at dele, må du endelig kontakte [os](#).

Intet nyt er (forhåbentlig) godt nyt

Kære læser.

Det er snart to måneder siden, at regeringen præsenterede Danmarks nye vækstplan, der blandt andet barsler med relanceringen af BoligJob-ordningen og indførelsen af Grøn Boligkontrakt. VELTEK ser positivt på begge initiativer og håber på snart at høre den gode nyhed om forhandlingernes succes.

Vi har ikke brug for, at politikerne tøver.

Vil man opfylde verdens mest ambitiøse klimamål, er der ingen vej uden om energieffektivisering af den eksisterende bygningsmasse. I den sammenhæng er begge initiativer vigtige skridt på vejen.

Når Skandinavien største vvs-fagmesse, VVS'13, i næste uge skydes i gang i Odense, vil udstillingsarealerne være spækket med den nyeste teknologi og nogle af de mest rentable løsninger inden for energieffektivisering. Installeret blot en brøkdel af løsningerne i den danske bygningsmasse, kan vi se frem til massive besparelser med korte tilbagebetalingstider.

Alligevel har vi svært ved at trække



beslutningstagerne til messen. Det begriber jeg ikke.

Jo mindre energi, installationerne forbruger, jo mindre energi skal der dækkes, og jo hurtigere kommer vi på rette spor. Det gælder ganske enkelt om at udnytte ventetiden, indtil havvindmøllerne og Smart Grid'en er klar!

Vi ved, hvad vi skal gøre. Og vi har den fornødne teknologi.

Det er altså ikke et spørgsmål om, at vi skal vente på, at forskerne finder på noget genialt, som kan løse vore problemer.

Det handler blot om at sætte i gang.

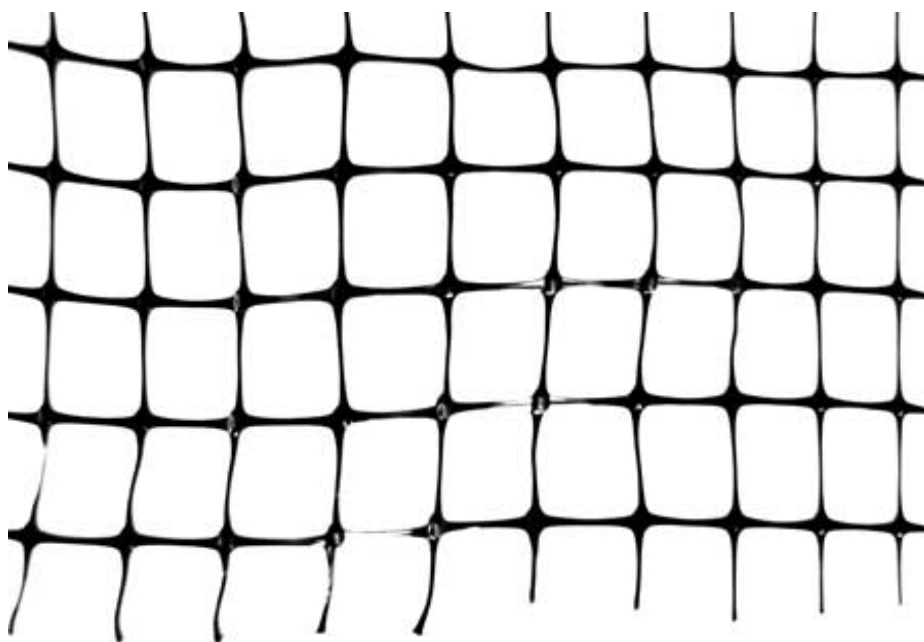
I årets første udgave af VELTEK NYT kan du blandt andet få indblik i den danske Smart Grid-Strategi, som lige er blevet offentliggjort, blive klogere på boligejernes økonomi og forhold til energirenovering anno 2013, og finde ud af om Markedsmodningsfonden kan blive samarbejdspartner for din virksomhed.

God læselyst - og god weekend!



Willy Goldby
Direktør

Branchen glemt i dansk Smart Grid-strategi



Man skal kigge langt efter en håndsregning til installatører og andre relevante parter, som skal kompetenceløftes i forbindelse med udrulningen af fremtidens intelligente energinet. Ikke en krone er der afsat til opgaven i den danske Smart Grid-Strategi, som Klima-, Energi- og Bygningsminister Martin Lidegaard netop har præsenteret. VELTEK efterlyser en mere holistisk tilgang til området.

Strategien lægger blandt andet op til, at alle husstande skal have installeret timeaflyste elmålere. Disse vil i kombination med variable tariffer og en datahub gøre det muligt for forbrugerne at indrette forbruget efter de perioder, hvor strømmen er billigst. Et væsentligt element i strategien er nemlig at gøre forbrugerne interesserede i at bruge energien effektivt.

Danmark er i dag førende i EU inden for forskning, udvikling og demonstration af Smart Grid-projekter. Den danske Smart Grid-Strategi vil ifølge Klima-, Energi- og Bygningsministeren give en unik mulighed for at lægge sig i front på et globalt marked, der forventes at vokse til et trecifret milliardbeløb i løbet af de næste 10-15 år.

"Vi er naturligvis helt på det rene med, at der er behov for en klar strategi for fremtidens intelligente elnet og bakker op om regeringens initiativ på området. Men det giver grund til bekymring, at man i Klima-, Energi- og Bygningsministeriet ikke har tænkt strategien helt ud i værdikædens yderste led, nemlig installatørerne, som skal sørge for, at danskerne får alle nettets komponenter til at spille sammen", siger Willy Goldby, direktør for VELTEK, og fortsætter:

"Med så megen ny teknologi, som vi kommer til at opleve inden for de næste år, er det efter vores opfattelse et vigtigt parameter for succes, at man tager hånd om opgaven med at give installatører og andre relevante parter et kompetenceløft. Vi vil derfor viderebringe vores input på området til ministeren ved førstkommende lejlighed".

Se regeringens Smart Grid-Strategi og andre relevante informationer [her](#).

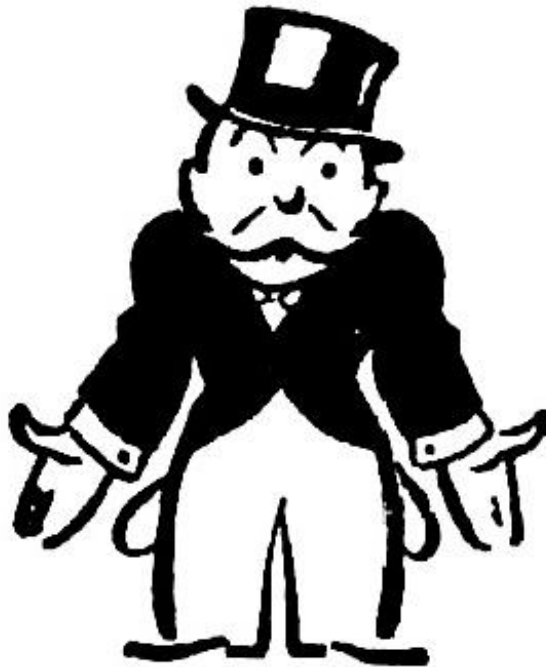
Godkendt til drikkevand-ordningen er trådt i kraft



I forbindelse med overgangen til Godkendt til drikkevand-ordningen, populært kaldet 'Dråbe-ordningen', har Energistyrelsen lavet en video, som du kan se [her](#).

Se også www.godkendttildrikkevand.dk, som er sekretariatets hjemmeside, hvor du kan finde lovtekst, ansøgningsskema og FAQ.

Stadig langt ud af boligboblen



At Danmark er på vej ud af boligkrisen er usandt og et salgstrick fra ejendomsmæglerbranchen, fastslog Curt Liliegreen, sekretariatschef i Boligøkonomisk Videncenter, som var en af talerne ved Bolius' Boligejerkonference 2013.

Faktum er, at hver tredje danske husholdning er teknisk insolvent, og selvom rigtig mange boligejere gerne vil energirenovere, sætter dårlig økonomi en stopper for de grønne drømme.

På trods af at 13% af boligejerne netto har øget aktiviteten i forhold til energioptimerende tiltag, ligger der stadig et stort uberørt potentiale i den danske bygningsmasse. Boligejerne selv peger på tilskudsordninger, fordelagtige finansieringsmuligheder og gratis rådgivning som incitament til at påbegynde energirenovering. Regeringen lægger i sin Vækstplan op til, at hjælpen kan komme i form af en såkaldt 'Grøn Boligkontrakt', som på flere punkter ligner den engelske pendant 'Green Deal'.

Find alle præsentationerne fra Bolius' Boligejerkonference 2013 [her](#).

VVS '13: Ny hane kan give guldæg



VVS '13 er lige om hjørnet, og VELTEK ser frem til endnu en forrygende messe med spændende produktnyheder, god stemning og højt fagligt niveau. Energieffektivisering af de tekniske installationer gavner både pengepung og miljø, men forbrugerne og magthaverne er fortsat svære at overbevise.

Energieffektivisering er andet og meget mere end blot isolering og nye vinduer. Koncentreres indsatsen omkring de tekniske installationer såsom vs-installationerne, opnår man de suverænt korteste tilbagebetalingstider og store besparelser. Et skift til en energibesparende håndbruser kan eksempelvis give en

families knap 1000 kroner mere i husholdningspungen hver måned.

"Desværre har branchen behandlet det faktum, at de tekniske installationer rummer et enormt besparelspotentiale, som lidt af en hemmelighed i gennem mange år. Derfor kan det være vanskeligt at overbevise forbrugere og beslutningstagere om, at det rent faktisk giver rigtig god mening at vælge andre løsninger end isolering og nye vinduer, når man skal investere grønt", siger VELTEKs direktør, Willy Goldby og fortsætter:

"En københavnsk familie på fire personer, der hver tager bad i 10 minutter dagligt, kan ved at udskifte håndbruseren med en ny energibesparende model opnå en besparelse på minimum 190.000 liter vand og 11.000 kr. på vand- og energiregningen på blot ét år".

Ressource ej problem

Også i forhold til klimasikring af de danske hjem og virksomheder kan det betale sig at gå vs-installationerne efter i sømmene.

"I 2011 udbetalte forsikringssselskaberne næsten seks milliarder kroner i erstatning efter skybrud, blandt andet fordi kloakvand fik lov at trænge ind i boligen. Skal vi undgå de scenarier, skal boligejerne investere grønt og innovativt. I branchen er der enorm fokus på at gøre vand til en ressource i stedet for et problem, og det er en væsentlig nøgle til at løse de klimaudfordringer, vi står overfor", vurderer Willy Goldby.

Skal kende sin besøgstid

Arrangørerne forventer, at i omegnen af 8000 fagfolk vil gæste VVS'13, som er den største af sin slags i Skandinavien. Willy Goldby understreger, at det er nu, vs-installatøren skal kende sin besøgstid for at få det optimale ud af den BoligJob-ordning, som forventes at genintræde om kort tid. Misser branchen denne mulighed, bliver det leverandørerne af vinduer og isolering, der fortsat vil sidde på markedet.

"Den installatør, der virkelig vil noget med sin forretning, tager personalet med til VVS'13 i Odense. Det er her, de ser de løsninger, som forbrugerne vil efterspørge fremover. Det handler om at hjælpe forbrugerne til at finde de rigtige og mest rentable besparelsesløsninger, som kan mærkes positivt på budgettet inden for kort tid og mange år ud i fremtiden", fastslår brancheforeningens daglige leder.

Få flere informationer og forhåndsregistrér dig på [messens hjemmeside](#).

Generalforsamling 2013



Tivoli danner i år ramme om VELTEKs ordinære generalforsamlinger, som afholdes fredag den 3. maj 2013. Indkaldelse er udsendt.

På VELTEKs generalforsamling er der premiere på foreningens nye profileringsvideo.

Bare rolig - der er ingen [Sydfyn-style](#) over den!

Husk [tilmelding](#) senest den 23. april 2013.



Elforbruget faldt i 2012 med 1,3% i forhold til 2011. Faldet var lige stort i Øst- og Vestdanmark. Elproduktionen fra vindkraft steg med 5,1% i 2012. Dermed svarede produktionen til 30% af den indenlandske elforsyning mod 28,2% i 2011. Stigning i nettoimport af el og i anvendelse af vindkraft førte til et fald i det faktiske energiforbrug på 4,5%, et stort fald i kulforbruget og et fald i udledningen af CO₂ på 10,3%.

Energistyrelsen har videreudviklet GoEnergi.dk, der giver danskerne gode råd om energiforbrug og viser vej til energibesparelser både i hjemmet og på arbejdspladsen. Hjemmesiden findes på adressen www.ens.dk/forbruger og er fortsat henvendt til forbrugere på udkig efter energiløsninger til hjemmet. Desuden har siden en særlig sektion, som henvender sig til offentlige og private virksomheder.

Forordningen om ecodesign af vandvarmere og varmtvandsbeholdere blev vedtaget kort før påske. De vigtigste ændringer er: 1. at effektivitetskravet til de store vandvarmere (XL-4XL) er slækket, 2. i revisionsbestemmelserne er endvidere indført, at Kommissionen tre år efter ikrafttræden skal fremlægge en vurdering af hensigtsmæssigheden af at sætte separate ecodesignkrav for forskellige typer af vandvarmere (forstået som forskellige krav til forskellige brændsler), 3. i femårsvurderingen skal indgå, hvorvidt tredjepartscertificering vil være hensigtsmæssig og 4. NO_x-kravene er ændret, så de svarer til kravene i kedelforordningen. Det vil sige, at der først er krav efter fem år, og kravet til gasvandvarmere er ændret til 56mg/kWh. Forordningen kan rekvireres ved [henvendelse](#) til sekretariatet.

Kommissionen udsendte i slutningen af 2012 en arbejdsplan for energieffektivisering af energirelaterede produkter på EUs indre marked. Det fremgår af planen, at Kommissionen vil prioritere afslutningen af igangværende udrednings- og lovgivningsarbejde højere end igangsættelsen af nye projekter. Listen med nye produktgrupper, som planlægges vurderet med henblik på ecodesign- og energimærkningskrav er derfor kortere end tidligere. Vinduer står øverst på listen og bliver sammen med "vandrelaterede produkter" (armaturer, bruserhoveder, toiletter m.v.) de første repræsentanter for produkter, som ikke selv forbruger energi, men som alligevel har indflydelse på energiforbruget, når de anvendes. Du kan se hele arbejdsplanen (på engelsk) [her](#).

[Energistyrelsens hjemmeside om energieffektivitetskrav til energirelaterede produkter er blevet forbedret.](#)

Du kan følge arbejdet i Klima-, Energi- og Bygningsministerens Netværk for Energirenovering [her](#). VELTEK er repræsenteret i alle grupper.

Kort nyt

- Den seneste udgave af **markedsstatistikken for installatører** viser, at branchen i 2012 kunne notere en salg fremgang på 1,8 milliarder kroner til et samlet salg på 44,9 milliarder kroner. Salget voksede dermed med 4,1 %. TEKNIQ forventer, at branchen i 2013 fastholder omsætningen. I 2014 forventes omsætningen at stige med 1,3 milliarder kroner til 46,2 milliarder kroner, ligesom beskæftigelsen forventes at stige med 1.200 personer til 41.200 beskæftigede i installationsbranchen. Ønsker du at rekvirere et eksemplar af statistikken kan du kontakte Rasmus Larsen, økonomisk-statistisk konsulent i TEKNIQ, på telefon 77 42 42 37.
- **Wexøe Holding har opkøbt Skaarup Imcase A/S.** Både Wexøe og Skaarup Imcase er kendt som solide agenturvirksomheder, der både distribuerer udenlandske løsninger og udvikler egne løsninger til det danske

marked. Wexøe har primært beskæftiget sig med el-installationsmarkedet og generel industri, mens Skaarup Imcase er stærke inden for elforsyningen, vindmølleindustrien, elektrificeringen af jernbanenettet samt produkter og løsninger til højspænding.

- Miljøministeriet har i samarbejde med Erhvervs- og Vækstministeriet udviklet et nyt værktøj kaldet '**Væksthjulet til Grøn Forretning**', som skal hjælpe virksomheder med at skabe vækst ved at satse på grønne forretningsmuligheder. Man kan eksempelvis få hjælp til at finde frem til den relevante miljømærkning af et specifikt produkt, eller til at få idéer til, hvordan man kan gøre sin forretningsmodel mere grøn. Bliv klogere på initiativet [her](#).
- Regeringen og Enhedslisten har afsat otte millioner kroner til at undersøge, **hvordan sekundavand i højere grad kan bruges til produktion og rengøring og dermed bidrage til vækst**. Pengene skal bruges til nye partnerskaber mellem virksomheder, forskningsinstitutioner og myndigheder, som skal undersøge, om der i højere grad kan bruges sekundavand i stedet for rent drikkevand. De otte millioner kroner til nye partnerskaber om genbrugsvand vil komme i udbud via Naturstyrelsen i løbet af foråret.
- Fornyelsesfonden er blevet erstattet af **Markedsmodningsfonden**, som skal hjælpe virksomheder med at få nye produkter hurtigere på markedet og gøre det lettere for offentlige institutioner at efterspørge innovative løsninger. Markedsmodningsfonden planlægger fire ansøgningsrunder i 2012. De to er allerede åbnet og dækker markedsmodning af produkter, ydelser og garanti i forbindelse med salg til den første kunde samt innovative offentlige indkøb. Få mere information på [Markedsmodningsfondens hjemmeside](#).

Dødsfald



Carsten Overgaard, adm. direktør og hovedaktionær i VOLA koncernen, er død. Han blev 64 år gammel.

Som søn af Verner Overgaard, der i 1960'erne indledte et samarbejde med Arne Jacobsen om designet af VOLA vandhaner, blev den unge Carsten naturligt en del af faderens virksomhed. Han kom i lære som gørtler og var i sin læretid i 1960'erne med til at lave de første prototyper, der senere skulle blive til VOLA armaturer.

Helt i Arne Jacobsens ånd brød VOLA designet med datidens forestillinger om, hvordan en vandhane skulle se ud. Der skulle derfor udtænkes helt nye tekniske løsninger, for at det nye design kunne produceres, og Carsten Overgaard måtte tilbringe mange timer ved tegnebrættet, for alt skulle dengang som nu konstrueres helt forfra.

Carsten Overgaards domæne i virksomheden blev i stigende grad produktion og især produktudvikling, hvor hans grundighed og sans for perfektion ned i de mindste detaljer prægede ikke bare hans eget arbejde, men hele VOLA organisationens arbejde. Han skabte en pionerånd både omkring produktudvikling og indførelse af nye produktionsmetoder, hvor der skulle meget gode argumenter til for at overbevise ham om, at noget ikke kunne lade sig gøre.

I 1988 overtog Carsten Overgaard sammen med sin bror, Poul Verner Overgaard, ledelsen af VOLA efter deres far. VOLA har siden udviklet sig til en innovativ designvirksomhed med salgsselskaber i 7 lande.

For Carsten Overgaard var VOLA ikke kun et produkt, det var hjerteblod. Der blev investeret ikke bare for dagen i dag, men også for fremtiden. Som virksomhedsejer var han tydeligt stolt af at kunne producere i Danmark og sælge til udlandet i en tid, hvor mange virksomheder flager ud.

I sin fritid var Carsten Overgaard en ivrig golfspiller. Hans anden store interesse var klassiske biler, der udsprang af hans dybe tekniske indsigt og sans for detaljer og design. Carsten Overgaard var et beskedent menneske, der nød stor respekt

høs alle, der kendte ham. Han havde en underfundig humor og et stort varmt hjerte for alle, der stod ham nær.

Han tog altid aktiv del i hele virksomhedens sociale liv og efterlader et stort savn hos både medarbejdere og forretningsforbindelser.

Carsten Overgaard efterlader sig hustruen Karen og to voksne døtre Mette og Line.

Ære være hans minde.

Branchenyt

- Hanne Taarup (52) er ny HR-direktør i Schneider Electric Danmark. Som HR-direktør har hun det overordnede ansvar for alle HR-aktiviteter for de godt 1000 danske medarbejdere i koncernen. Hanne Taarup kommer fra en stilling som HR-direktør i Konica Minolta. Tidligere har hun gennem 23 år slået sine folder i it-branchen. Hanne Taarup er uddannet maskiningeniør fra DTU i 1986 og har efterfølgende læst videre på IMD Business School i Schweiz i 1999.
- Danfoss har udpeget Vice President Ole Dalby til ny leder af Indoor Climate Solutions, der er én af fire forretningsenheder i divisionen Danfoss Heating Solutions. Ole Dalby kommer fra en stilling som leder af Global Sales & Marketing i Danfoss Heating Solutions og har mere end 25 års erfaring fra Danfoss. Han har blandt andet beskæftiget sig med kvalitet, salg, marketing, R&D og forretningsudvikling.
- Ole Jensen er blevet udnævnt til Country General Manager hos Omron Electronics A/S og overtager dermed ansvaret for Omron-koncernens salgsselskab for industriel automatisering i Danmark. Ole Jensen har været ansat hos Omron Electronics siden august 2011 og har haft og vil fortsat have ansvaret for Omrons Sensing, Safety & Components-division som både Country Sales Manager i Danmark samt Area Sales Manager Nordic Region.



- Efter 12 års virke har Kjeld Wiinblad sagt farvel til direktørposten hos Coferro A/S. Som efterfølger er Henrik Tryon (49) tiltrådt. Henrik Tryon er medaktionær i virksomheden og har sidder i Coferros bestyrelse de seneste syv år. Kjeld Wiinblad vil være tilknyttet Coferro A/S som konsulent indtil 1. oktober 2013, er indtrådt i selskabets bestyrelse og vil fortsat være en af hovedaktionærerne i virksomheden.



- Christian Brydenscholt (41) er per 1. april 2013 blevet ansat som salgs- og marketingschef hos METRO THERM A/S. Han får ansvaret for salget af hele produktsortimentet i Danmark. Christian Brydenscholt kommer senest fra en stilling som markedschef hos Optimera.



- RS Components har udnævnt Andreas Marklund til ny salgschef for RS Danmark. Danmark er RS' største marked i Skandinavien. I tidligere stillinger har Andreas Marklund blandt andet arbejdet med kunder i den offentlige sektor og har stort kendskab til offentlige systemer og procedurer.



- Dennis Eskildsen er tiltrådt stillingen som Sales Manager for Components and Cables-afdelingen i Hans Følsgaard A/S. Han kommer fra et lignende job hos Rehau. Ansættelsen sker som en af flere og er et led i en strategi, der skal ruste Hans Følsgaard A/S til fremtidig vækst.



VELTEK, Vodroffsvej 59, 2., 1900 Frederiksberg C - Tlf: 33 32 14 00 - www.veltek.dk
Ansvarshavende redaktør: Willy Goldby - Redaktion: Nana Vogelbein

[Klik her hvis du ønsker at framelde dig](#)